HOTEL BAREISS IM SCHWARZWALD

5* SUPERIOR

Das Hotel Bareiss im Schwarzwald ist das am persönlichsten, privat geführte Ferienhotel der Spitzenklasse in Europa. Es steht für exzellente Gastfreundlichkeit und herausragende Gastronomie.

Im Bareiss-Team erwartet Sie eine ganz besondere Atmosphäre. Ein Bareissianer zu sein - das ist jeden Tag Leidenschaft, Freude und Gastfreundschaft auf höchstem Niveau.

Zur Bereicherung unseres Teams suchen wir Sie als

Director of Sales (m/w/d)

Diese Position ist neu – und das macht sie besonders.
Als **Director of Sales** erwartet Sie die außergewöhnliche Gelegenheit, den Vertrieb unseres mehrfach ausgezeichneten Ferienhotels strategisch und operativ mit aufzubauen.
Ziel ist es, unsere klare Ausrichtung im Luxussegment weiter zu stärken und neue Gäste für das Bareiss zu begeistern.

Wir suchen eine Persönlichkeit mit Weitblick, Verbindlichkeit und Leidenschaft für erstklassigen Service - und mit dem Know-how, unser Haus in einem anspruchsvollen Marktsegment weiter zu etablieren.

Eine Entwicklung in die Geschäftsleitung ist mittelfristig vorgesehen.

Wir bieten:

- herzliche und individuelle Betreuung vom ersten Kontakt an
- fachliche und persönliche Weiterentwicklung in unserer Bareiss Akademie
- regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche mit Karriereplanung
- faire Konditionen: Gehalt mind. nach Tarif, E-Bike-Leasing und Geschäftswagen als Gehaltsumwandlung, Ticket-Plus-Karte, betriebl. Altersversorgung
- Vollverpflegung in unserem Mitarbeiterrestaurant "Casino"
- Mitarbeiterwohnungen und Unterstützung bei der Wohnungssuche
- Familienfreundliche Teilzeitmodelle möglich
- Kostenloses Mitarbeiter-Fitnessstudio (24/7) in unserer Akademie, Nutzung der hoteleigenen Freizeitanlagen (Schwimmbad, E-Bikes, Tennisplatz)
- "Bareiss Card" mit vielen Vorteilen und Vergünstigungen
- Mitglied bei "Relais & Chateaux"-und "Fairjob" mit vergünstigten Übernachtungen zu preiswerten Mitarbeiter-Konditionen

- attraktive Lage am Rande des Nationalparks Nordschwarzwald und den badischen Weinanbaugebieten; Schnelle Erreichbarkeit innerhalb von 1-2 Stunden von Baden-Baden, Karlsruhe, Stuttgart, Freiburg und Strasbourg

Ihre Aufgaben:

Marktentwicklung & Netzwerkpflege

Eigenverantwortliche Betreuung nationaler sowie internationaler Märkte mit Schwerpunkt auf deutschsprachigen Ländern, Westeuropa und Nordamerika.

Aktive Pflege und Ausbau eines hochwertigen Netzwerks im Luxusreise-Segment im Leisure Bereich.

Repräsentation des Hauses
Professionelle Präsentation des Hotel Bareiss auf lokaler, nationaler und internationaler Ebene
Teilnahme an Messen, Roadshows, Sales-Events, FAM-Trips und Showcase-Veranstaltungen – insbesondere über unsere enge Kooperation mit **Relais & Châteaux**

Zusammenarbeit auf Augenhöhe
Enge Abstimmung mit der Direktion, Reservierung, Marketing und PR.
Schnittstellenfunktion für eine abgestimmte und wirkungsvolle Marktbearbeitung.

Strategische Vertriebsarbeit
Mitverantwortung für die Erstellung des jährlichen Verkaufsbudgets und Marketingplans.

Analyse, Planung und Umsetzung gezielter Vertriebsmaßnahmen.

Pflege, Steuerung und Überwachung der gängigen Vertriebssysteme, um eine reibungslose Abwicklung sicherzustellen.

Ihr Profil:

1. Fundierte Erfahrung im gehobenen Hotelvertrieb – idealerweise in der Ferienhotellerie – bildet die Basis.
2. Ein belastbares Netzwerk im Luxussegment sowie umfassende Marktkenntnisse (insbesondere in Deutschland, der Schweiz, Frankreich, Benelux und den USA) zeichnen Sie aus.
3. Strategisches Denken und operatives Handeln gehen bei Ihnen Hand in Hand
4. Auch mit gängigen Vertriebssystemen sind Sie bestens vertraut, pflegen und steuern diese sicher und eigenverantwortlich
5. Sie bringen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse mit, weitere Sprachen sind von Vorteil.

Wir freuen uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Jetzt bewerben

Hotel Bareiss im Schwarzwald
72270 Baiersbronn-Mitteltal, Deutschland
Telefon: 07442-47-347
Telefax: 07442-47-330
Internet: www.bareiss.com/bareissianer
Ansprechpartner: Claire Bauer/Tanja Broegger
Position/Abteilung: Mitarbeiterbüro